

# Im Porträt: die Regionalvertretung Walter Kohler

## Zuverlässig, aufmerksam und erreichbar



Die Mitarbeiter der Generalvertretung Walter Kohler sind immer für ihre Kunden da (v.l.): Christoph Kohler, Rainer Rübiger, Johannes Kohler, Patrick Bleve, Patrick Deuchler, Insider Walter Kohler, Andrea Reith, Sabine Karaman und Selina Schillinger

„Ich bin ein solider Handwerker im Versicherungsbereich“: Dieses Zitat sagt viel über Insider Walter Kohler und seine AXA-Regionalvertretung aus. Und es ist auch so etwas wie seine Erfolgsformel. Seit rund 43 Jahren verkauft er erfolgreich Versicherungen – und er hat immer noch Spaß daran.

Nach seiner Ausbildung zum Industriekaufmann kam er mehr oder weniger zufällig in die Versicherungsbranche. „Ich wollte mit Menschen zu tun haben und nicht den ganzen Tag im Büro sitzen“, erinnert sich Walter Kohler. Also bewarb er sich als angestellter Vermittler in einer großen Agentur. Dies war sein Einstieg in die Versicherungswelt – und der Beginn einer äußerst positiven Entwicklung. 1980 übernahm er als selbstständiger Vermittler einen kleinen Bestand von rund 140.000 Euro. Heute führt er eine Agentur mit insgesamt neun Mitarbeitern und einem Be-

stand von rund 3,5 Millionen Euro (SUHK) – eine sehr beachtliche Steigerung.

### Agentur bleibt in Familienhand

Die beiden Filialen von Walter Kohler befinden sich in Rheinmünster und Bühlertal in der Nähe von Baden-Baden. Unter seinen Kunden sind viele Stammkunden, man kennt sich seit vielen Jahren. „Gerade deswegen ist es wichtig, dass wir zuverlässig, aufmerksam und erreichbar sind“, erklärt der Insider. „Wenn einer unserer Kunden einen Schadenfall hat, dann müssen wir für ihn da sein, ihm zuhören und ihm helfen. Das ist unser Job.“ Diese Auffassung hat Walter Kohler an seine Söhne Christoph und Johannes weitergegeben, denn beide arbeiten in der Agentur. Eines aber ist Walter Kohler wichtig: „Meine Söhne sollten immer beruflich das machen, was sie wollen. Sie haben sich beide selbst dazu entschieden, in die Agentur

## 10 Fragen an

Walter Kohler

### 1. Haben Sie ein Lebensmotto?

Leben und leben lassen

### 2. Sie gewinnen eine Million Euro – was tun Sie?

Undenkbar, da ich nicht spiele

### 3. In welchem Land würden Sie gerne leben?

Ich fühle mich in Deutschland sehr wohl

### 4. Welche menschlichen Fehler entschuldigen Sie am ehesten?

Ausreden

### 5. Ihr Hauptcharakterzug?

Ich bin sozial eingestellt und zuverlässig

### 6. Mit wem möchten Sie einmal eine Stunde diskutieren?

Mit unserem Bürgermeister

### 7. Welche Ihrer Redewendungen mögen Sie gar nicht – benutzen Sie aber immer wieder?

Ich habe Stress

### 8. Mit wem würden Sie gerne mal für einen Tag tauschen?

Mit unserem Gebietsdirektor

### 9. Sonntags machen Sie am liebsten ...?

Gar nichts

### 10. Ihr größter Erfolg?

Meine Familie

einsteigen.“ Und nun sollen sie in einigen Jahren das Geschäft übernehmen. Dann bleibt Walter Kohler endlich mehr Zeit für sein größtes Hobby: die Jagd. Als Pächter eines Jagdreviers verbringt er seine freie Zeit gerne im Wald. Doch den Kontakt zur Agentur will er nicht verlieren. Dafür hat er einfach zu viel Spaß an der Arbeit. mac ■