



Sie möchten eine Menge bewegen und viel erreichen. Dann nutzen Sie unsere Stärke für Ihren Erfolg! Unsere differenzierten Vertriebsstrukturen sichern eine umfangreiche Betreuung bis in den lokalen Bereich. Profitieren Sie von wegweisenden Beratungssystemen, ausgezeichneten Produkten und attraktiven Verdienstmöglichkeiten. Wir leben eine Kultur des gegenseitigen Vertrauens und der Anerkennung. Dazu gehört auch die optimale Begleitung Ihrer Karriere – von der gezielten Einarbeitung bis zu umfangreichen Weiterbildungsmöglichkeiten. Sie sind willkommen als

Vertriebsmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgabe

- Sie beraten die Kunden von AXA fundiert in allen Versorgungs- und Finanzdienstleistungsfragen
- Schadenfälle wickeln Sie im Rahmen der Agenturvollmachten selbstständig und eigenverantwortlich ab
- Sie entwickeln innovative Wege und Ideen, um neue Kunden zu gewinnen
- Der Aufbau und die Pflege von Kundenbeziehungen sind ebenfalls wichtige Bestandteile Ihrer Aufgaben
- Die Beobachtung des Versicherungsmarktes und der Finanzdienstleistungsbranche ist für Sie selbstverständlich

Ihr Profil

- Sie haben Freude am Umgang mit Menschen und verfügen über unternehmerisches Denken und Handeln
- Hohe Selbstmotivation, Leistungsorientierung und Kommunikationsstärke zeichnen Sie aus
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung zur/zum Versicherungsfachfrau/-mann, Versicherungskaufrau/-mann oder zur/zum Kaufrau/-mann für Versicherungen und Finanzen
- Erfahrungen in einer kunden- oder vertriebsorientierten Tätigkeit in der Finanzdienstleistungsbranche sind bei Ihnen vorhanden
- Sie verfügen über einen Führerschein der Klasse B
- Ein eigener PKW rundet Ihr Profil ab

**Ergreifen Sie die Initiative und bewerben Sie sich per E-Mail.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.**